

Accountmanager

Binnendienst | Full-time | Alblasserdam

Steelfast in Alblasserdam, nabij Rotterdam, is specialist in maatwerk van bevestigingsmaterialen voor de industriële markt. Wij leveren standaard fasteners én specials in afwijkende materiaalsoorten, maatvoeringen en oppervlaktebehandelingen. Onze producten zijn van betrouwbare, constante kwaliteit. En als het erop aankomt, leveren we razendsnel. Wij zijn een nuchter familiebedrijf met korte lijnen. Afspraak is afspraak. We denken mee, schakelen snel en doen wat we beloven. Geen poeha, wel vakmanschap. Om verder te bouwen aan onze groei zoeken wij versterking.

Jij ziet kansen voordat anderen ze zien.

Als accountmanager bij Steelfast ben jij het gezicht van onze organisatie. Je bouwt relaties, herkent commerciële kansen en zorgt dat wij betrokken zijn bij projecten waar kwaliteit en leverbetrouwbaarheid het verschil maken.

Je wacht niet af tot een aanvraag binnenkomt. Je bent nieuwsgierig, stelt vragen en verdiept je in wat een klant écht nodig heeft. Soms standaard, vaak maatwerk. Juist daar ligt jouw kracht. Je schakelt moeiteloos tussen techniek en commercie. Je spreekt de taal van de werkvloer én van de inkoper. Je weet wanneer je moet doorpakken en wanneer je moet luisteren. Geen snelle verkoop om een target te halen. Wel duurzame samenwerkingen waar je trots op kunt zijn.

Waarom dit werk bij je past

Je krijgt energie van bouwen. Van nieuwe relaties openen en bestaande relaties verdiepen. Vanaf het moment waarop een klant zegt: fijn dat jullie meedenken. Je wilt invloed hebben op je eigen succes. Je houdt van verantwoordelijkheid en vrijheid. Je weet dat commercie geen trucje is, maar vertrouwen opbouwen en afspraken nakomen. Bij Steelfast krijg je geen dichtgetimmerd script. Je krijgt ruimte en vertrouwen. Wat je ermee doet, is aan jou.

Wat je doet

- opbouwen en onderhouden van klantrelaties binnen de industriële markt
- actief benaderen van nieuwe klanten en marktkansen
- signaleren van commerciële mogelijkheden bij bestaande relaties
- adviseren over technische oplossingen en maatwerk
- opstellen en opvolgen van offertes en afspraken
- samenwerken met binnendienst en logistiek om leverbetrouwbaarheid waar te maken
- zorgen dat afspraken ook daadwerkelijk worden nagekomen

Wie je bent

- minimaal 5 jaar commerciële ervaring, bij voorkeur in een technische omgeving
- je hebt affiniteit met techniek en begrijpt hoe de maakindustrie werkt
- je bent ondernemend en resultaatgericht
- je communiceert helder en overtuigend
- je bent zelfstandig en zoekt tegelijk de samenwerking intern
- je durft initiatief te nemen en kansen te benutten
- MBO of HBO werk en denkniveau in commercie of techniek
- je bent een relatiebouwer met inhoud
- uitstekende mondelinge en schriftelijke beheersing van de Nederlandse en de Engelse taal

Wat wij bieden

- een zelfstandige rol met veel ruimte voor eigen initiatief
- korte lijnen en directe communicatie
- een betrokken en nuchtere organisatie
- een passend salaris en goede arbeidsvoorwaarden
- werken bij een bedrijf dat doet wat het belooft

Je komt terecht in een organisatie waar betrouwbaarheid voorop staat. Waar afspraken worden nagekomen. Waar mensen lang blijven en elkaar kennen. Hier krijg je geen titel. Hier krijg je verantwoordelijkheid.

Enthousiast geworden?

Wil je meer weten over de functie of gewoon eens kennismaken om te kijken of het bij je past? Neem dan contact op met Wim-Jelle Vastenhouw via: 078 6475581. Je motivatie en cv kun je mailen naar wj.vastenhouw@steelfast.nl

Steelfast. Gewoon goed geregeld. Ook voor jou.

Bekijk al onze vacatures op [steelfast.nl](https://www.steelfast.nl)

Steelfast B.V.
Wattstraat 2
2952 AX Alblasserdam

078 6475581
www.steelfast.nl



Steelfast